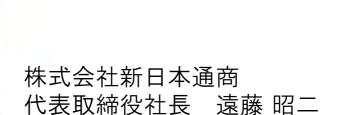
# 新しい資産運用の形「外国為替取引」 ITを用いて健全な投資環境を整備

月刊誌「国際グラフ」の「人と企業」に紹介されました。

清水 章吾 様(俳優)



## 株式会社 新日本通商

http://www.njt-fx.jp http://www.njt-fx.jp/m(モバイル) 〒260-0013

千葉県千葉市中央区中央1-11-1 千葉中央ツインビル1号館 TEL: 043-202-5100 FAX: 043-202-5160 mail: info@njt-fx.jp 金融先物取引業登録番号: 関東財務局長(金先)第128号

金融先物取引業協会 会員番号:1544

### ■株新日本通商

千葉県千葉市中央区中央1-11-1

千葉中央ツインビル一号館

TEL 043-202-5100 FAX 043-202-5160

http://www.njt-fx.jp

http://www.njt-fx.jp/m(モバイル)

遠藤 対 談 代表取締役社長 昭二

> ト 清水 章吾(俳優) ゲ ス



### 新しい資産運用の形「外国為替取引」 ITを用いて健全な投資環境を整備

清水 早速ですが、㈱新日本通商さんの沿 革についてお聞かせ下さい。

遠藤 当社はコンピュータのソフトウエア 開発やインターネットのアプリケーション サービスプロバイダーとして様々な企業と 取引をすると同時に、人材派遣業や通信販 売などにも携わってまいりましたが、蓄積 したITのノウハウを生かして多角的な事 業展開を図ろうとする社の方針から一昨年 より外国為替保証金取引を扱うことになり ました。そもそもこの取引が日本に導入さ れたのは約5年前ですが、当初は規模の大 小を問わず様々な企業が参入して活気づい たのは良かったものの、モラル面を中心に 顧客とのトラブルが相次ぐなどダーティー なイメージが浸透して業界全体がマスコミ から批判を受けたことは清水さんもご存じ かと思います。しかし金融庁が動き出した ことで状況は一変しました。営業が登録制 に変更されてカテゴリーでは銀行や証券会 社と同等になり、それに伴って半数以上の 会社が淘汰され現在では信頼性の高い会社 しか残ってないという状況です。

清水 つまり御社も金融庁のお墨付きをも らった健全な会社であるわけですね。いわ ゆる2007年問題などが取り沙汰される中で 資産運用に対する人々の関心はこれまでに なく高まっている印象を受けます。そこで この機会におさらいしておきたいのですが、 外国為替保証金取引について漠然とした知 識しかない私にも理解できるように詳しく

遠藤 もちろんです。外国為替保証金取引 は決められた保証金を預託し、外国為替市 場でその10倍から200倍の外貨を取引する システムのことです。外貨の「買い」「売り」 のいずれも可能で決済期限がないため、短 期の運用にも長期の運用にも適応するとい う利点が挙げられます。

清水 つまり10万円の保証金を預託すれば 100万円の取引を行うことができると。

遠藤 はい。ただし為替相場の変動でリス クが発生することもあらかじめ知って頂き たいと思います。相場がお客様に有利に動 いている時はよいのですが、逆になると保 証金もなくなってしまいますから。

説明してもらえないでしょうか。

遠藤 株式は機関投資家の動き一つで乱高 下したり、会社の代表者が入れ替わると事 業の見通しがおかしくなって市場に影響が 出たりと人的リスクが常につきまといます。 ライブドア事件で同社の株は紙くず同然に なったのは記憶に新しいところですが、外 国為替保証金取引の場合は株式のように作 為的な変動が起きることはまずありません。

清水 資産運用をする以上、リスクも自己

責任で負わなければならない部分はどうし てもありますよね。しかし社長のお話を聞

いていますと、外国為替保証金取引は株式

よりもオープンな印象を受けます。

従ってインサイダー取引も存在せず、また、 円やドルを買い占めるといったことも不可 能です。それだけに株式に比べて健全な市 場であると言えるのではないでしょうか。

#### 健全でリスクの少ない取引

清水 現在アメリカ経済は活況を呈してド ルが強いとニュースなどでもよく聞きます が、保証金をいくらか預託してドルを買い、 それが上がった時点で「売り」に出れば儲け が生まれるわけですね。

遠藤 世界の経済ニュースを中心によく勉 強して頂ければ理解度も増します。それを 基にどのあたりで外貨を買えばよいか、ど のタイミングで売れば儲かるかを判断でき れば堅実な運用が可能だと思います。

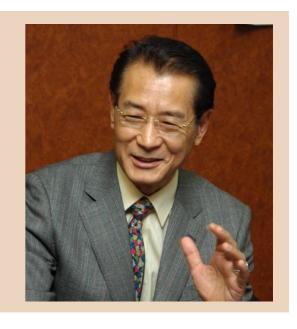
清水 一か八かの勝負的要素はほとんどな く、自分で学んで判断しながら取引すると ころに外国為替保証金取引の健全性と信頼 性を感じますね。昨今は個人投資家が増え ていますが、そのほとんどは関心があるだ けで「買い |や「売り |のタイミングを自分で 判断するのは困難だと思います。投資や経 済にさほど詳しくなくても取引したい場合 はどんな手順を踏めばよいのでしょう。

遠藤 当社がサポートさせて頂きたいのは まさにそういったビギナーのお客様でして、 ITを駆使しながら皆様に利回りの高い環 境を提供できるよう、まずはソフトウエア 開発に取り組みました。

清水 もともとそちらの分野は得意だけに、 初心者でも理解しやすい優れたソフトがで きたのではありませんか。



決められた保証金を預託し、その額の10~100倍の額面の外 貨取引ができる外国為替保証金取引。新しい資産運用の形とし て個人投資家レベルでも関心を寄せる人が増えているが、㈱新 日本通商ではITを組み合せることで個人投資家に公正で透明 性の高い資産運用を提案している。過去の膨大な為替変動の背 景をデータベース化しネット上で開示する一方、システムにつ いては自社のインターフェイスを積極的に公開する斬新なサー ビスが個人に支持されるか、今後の動向に注目したい。



遠藤 市場における過去の膨大なデータを すべて解析した上でどういう規則性がある かを探り、その動向と結果をパートナー会 社と共同でデータベース化しました。外国 為替市場は東京、ロンドン、ニューヨーク と24時間休みなしで稼働していますが、そ れをずっと監視し続けるのは体力面から考 えても無理です。その部分を今申し上げた ソフトをインストールしたコンピュータで 補いながらタイムリーに利食いや損切りが できれば、利回りの環境はビギナーでも充 分に整えられるでしょうし、掛け金や売買 のアクションも自動設定で起こせますので 効率良く取引して頂けるでしょう。また、 例えばテロが起きて通貨がぶれるような場 合でもリスクはどこか、チャンスはどこか をコンピュータで監視しながらお客様の判 断をサポートできます。ちなみに当社シス テムについてはインターフェイスを公開し、 企業としての透明性を高めています。

清水 信頼して資産運用を委ねられる会社 であることはよく分かりました。御社では 何種類の通貨を扱っておられるのですか。

遠藤 ユーロ、ポンド、ドルなど主要7カ 国の通貨の他、ニュージーランドドル、オー ストラリアドルも扱っています。

清水 韓国や中国を旅すると大きなパワー を感じ、ひいてはそれが経済状勢や資産運 用面にも反映されているのではと思うこと があります。それに比べると日本人は特殊 な国民性からか、投資への関心は以前に比 べ高まったとはいえ何か消極的ですよね。

遠藤 預金と投資の割合を比較しますと他 国は2対8で投資が上回っているのに対し、 日本だけその逆をいっています。しかし今 後は生涯の労働可能な期間が徐々に短縮し て一生に獲得できる賃金も低下すると予測 されていますので、そのような悪条件の中 で裕福な人生を送るには資産運用を真剣に 考えなければならないでしょう。つまりお 客様の損失をいかに抑えながらどうリター ンするかが最大のテーマであり、ITとリ ンクしたサービスの提供でそれを実現して いきたいと考えています。様々な投資商品 がありますが、今最も勢いがあるのは外国 為替保証金取引で、アメリカでは株式の100 ~200倍の実績を上げたとの報告もなされ ているのですよ。

清水 (株)新日本通商さんとしては今後もい ろんな方にこの取引を提案していかれるわ けですが、戦略的にはどうお考えですか。

遠藤 企業秘密なのであまり明確には言え ませんが、人が今まで考えてもみなかった ような斬新なアイデアを次々と世に送り出 していくつもりです。いずれにしても皆さ んから注目される会社にしていきたいです し、他社より1歩進んだ取り組みを行って いければと考えています。

#### ビジネスモデル提示で成長

清水 では、少し視点を変えて社員の皆様 に望まれること、あるいは経営者の立場か らの思いなどがあればお聞かせ下さい。

遠藤 勝ち組・負け組という言葉がもては やされていますが、そういう格差を生むビ ジネス構造は良くないと考えています。少 なくとも当社を利用して下さった方すべて に儲けが出るような運営方法で事業を進め

ていくべきであるというのが私の理念です。 そしてそういうビジネスモデルをつくり、 社員にはそこに向かって努力すれば必ず成 果が出るような社内環境を整備することも 社長としての役割でしょう。

清水 社員と目標を共有されるのですね。

遠藤 会社の成長イコール社員の成長にな れば嬉しいですね。日本の歴史と文化の賜 物である譲り合いの精神を発揮しながら社 員と共に進んでいきたいと考えています。

清水 最後に将来のビジョンをひと言。

遠藤 私は将棋が趣味ということから常に 次の一手を考えながら行動しますが、分岐 点の選択によって結果に変化が出ることは ビジネスからも将棋からも学んできました。 当社が蓄積してきたITの技術を皆様の資 産運用に最大限役立て、明日のため、来年 のため、未来のために方向性を見誤らず信 念を持って仕事に臨み、会社の未来を開拓 していきたいと考えています。

清水 確実なビジネスモデルを示し、顧客 と社員のために今後もご活躍下さい。

